

Gestion du tarif Pneumatique Renault

N° Déclaration d'activité : 11 92 162 91 92

Objectifs :

- A l'issue de la formation, l'apprenant pourra suivre aussi bien en comptabilité que dans son stock son activité pneumatique indépendamment des pièces constructeur

Public concerné :

- Agent de marque Renault souhaitant utiliser le tarif pneumatique Renault

Pré-requis :

- Avoir le logiciel V-Mobility, la grille de remise à l'achat des pneumatiques auprès de son concessionnaire et connaître les comptes de ventilation comptables

Lieu :

- Dispensée en vos locaux

Moyens pédagogiques :

- Disponibilité complète des personnes formées
- Alternance d'apports théoriques et d'exercices pratiques, avec adaptation possible à un public en situation de handicap

Suivi d'exécution :

- Feuille de présence et Attestation individuelle

Encadrement :

- Formateur FIDUCIAL Informatique

Evaluation :

- Pendant la formation, le formateur évaluera les apprenants. Pour cela, il utilisera en fonction des formations réalisées la méthode la plus appropriée : mise en situation, exercices pratiques, question/réponse.
- Enquêtes qualité réalisées sur les participants à l'issue de la formation

Programme pédagogique :

1. Activation tarifs pneumatiques Renault

- Création des fournisseurs pneumatiques Renault et de ceux utilisés par le client
- Saisie des correspondances entre les fournisseurs du constructeur et ceux du client
- Saisie des remises à l'achat par fournisseur
- Saisie des remises à la vente pour la grille LLD par fournisseur
- Téléchargement du tarif pneumatique
- Contrôle et passage de scripts pour les références déjà utilisées

2. Formation

- Explication quant au changement des tarifs achats et LLD
- Saisie d'une facture atelier et magasin
- Saisie d'une facture loueur
- Contrôle des ventilations comptables